### Аннотация

### к дипломному проекту на тему «Автоматизация анализа продаж товаров сети Cofix»

**Дипломный проект включает:** 100 страниц, 17 таблиц, 29 рисунков, 2 приложения; использованных источников – 18.

**Ключевые слова:** автоматизация, анализ продаж, информационные системы, управление запасами, лояльность клиентов, экономическая эффективность.

**Предмет исследования:** теоретические и практические аспекты автоматизации анализа продаж в розничной сети кофеен и супермаркетов Cofix.

**Цель проекта:** разработка и обоснование эффективной системы автоматизации анализа продаж, обеспечивающей оперативное формирование точных аналитических отчетов и поддержку принятия управленческих решений.

Дипломный проект включает введение, 3 главы, заключение и приложения.

**Глава 1. Аналитическая часть:** Проведен детальный анализ бизнес-процессов сети Cofix, выявлены узкие места и недостатки текущей ручной системы обработки данных. Обоснована необходимость автоматизации анализа продаж.

**Глава 2. Проектная часть:** Разработана структура базы данных, сценарии диалога, структура программных модулей и алгоритмы обработки данных. Проведены испытания разработанного решения, подтверждающие его работоспособность и соответствие требованиям.

**Глава 3. Экономическая эффективность:** Расчеты показали значительное снижение трудозатрат на аналитические операции (на 44 часа в год, что составляет 10,78% от общих трудозатрат на документооборот, связанный с анализом). Прямой экономический эффект составил 44 400 рублей в год (при средней часовой ставке 1 000 рублей). Основная экономическая эффективность проекта заключается в косвенном эффекте, связанном с повышением качества, скорости и обоснованности управленческих решений, что приводит к росту выручки, оптимизации затрат на логистику и запасы, снижению потерь.

**Заключение:** Разработанная система автоматизации анализа продаж полностью соответствует поставленным задачам и готова к внедрению в производственную эксплуатацию. Она не только решает текущие задачи автоматизации учета продаж, но и обладает значительным потенциалом для дальнейшего развития и адаптации под изменяющиеся бизнес-потребности сети Cofix. Реализованные решения сочетают в себе надежность, производительность и удобство использования, что делает систему ценным инструментом для повышения эффективности бизнес-процессов компании.

### Приложения

1. Схемы и диаграммы, использованные в проекте.
2. Фрагменты программного кода основных расчетных модулей.
3. Результаты тестирования системы.
4. Примеры форм и отчетов, сформированных в разработанной системе.